

STRUMENTI INFORMATICI A SUPPORTO DEGLI ACQUISTI: ORIENTARSI NELLA SCELTA

Guida alle potenzialità degli strumenti di eSourcing, Vendor Management e Contract Management L3

Il corso è rivolto ai responsabili della Funzione Acquisti che stanno valutando e pianificando l'introduzione di strumenti di eSourcing, Vendor Management, Contract Management. Il corso può inoltre essere utilmente fruito da Senior Buyer e Buyer operanti in organizzazioni che hanno già adottato questi strumenti per trarne significativi spunti e suggerimenti. Dal momento che l'introduzione di questi strumenti è vincolata dalla configurazione del sistema ERP aziendale nonché dalla presenza di altri applicativi specifici, il corso esaminerà le modalità per rilevare e tenere adeguatamente in conto eventuali condizioni e limiti di utilizzo.

OBIETTIVI

- Illustrare il quadro degli strumenti di eSourcing (RfX e Aste online), Vendor Management, Contract Management
- Delineare un quadro di riferimento per valutare lo stato degli strumenti informatici a supporto degli acquisti e per identificare linee guida e priorità di sviluppo
- Approfondire le valutazioni sui benefici conseguenti all'adozione di questi strumenti
- Offrire una guida per il processo di selezione degli strumenti che si vogliono adottare

PRINCIPALI TEMI TRATTATI

- Introduzione alle Strategic Sourcing Application Suites - eSourcing (RfX e Aste online) Vendor Management, Contract Management – e panoramica dei prodotti disponibili sul mercato
- Utilizzare strumenti di eSourcing
- Negoziare con le aste on-line
- Utilizzare strumenti di Vendor Management
- Utilizzare strumenti di Contract Management
- Quadro di riferimento delle principali funzionalità richieste ai sistemi a supporto degli acquisti e loro relazioni con i tool delle Strategic Sourcing Application Suites
- Come selezionare gli strumenti che meglio soddisfano le esigenze della propria organizzazione:
 - costruire il business case per presentare in azienda i vantaggi
 - definire i requisiti ovvero gli use case principali

- identificare i potenziali vendor
- valutare tecnicamente le diverse soluzioni
- valutare i costi

- Spunti e riflessioni su come introdurre in una organizzazione gli strumenti di eSourcing (RfX e Aste online), Vendor Management e Contract Management

- Spunti e riflessioni circa il quadro di sviluppo dei sistemi a supporto degli Acquisti. Priorità di sviluppo, interconnessioni e prerequisiti per lo sviluppo degli strumenti di eSourcing, Vendor Management e Contract Management.

Le attività verranno accompagnate dall'illustrazione di alcuni casi. Sarà stimolato un coinvolgimento diretto dei partecipanti su esigenze reali.

Saranno disponibili video degli strumenti dei diversi vendor.

DURATA

1 giornata

EDIZIONI

- Milano 18 aprile 2019
- Milano 08 ottobre 2019
- Milano 17 febbraio 2020
- Roma 26 ottobre 2020
- on line 16 novembre 2020