

GUIDA ALL'ACQUISTO DEGLI INDIRETTI

Elementi e soluzioni ricorrenti nell'acquisto di beni e servizi indiretti Nell'acquisto di materiali indiretti il buyer si trova a dover approvvigionare un elevato numero di referenze per importi medio bassi. In questi casi determinante è l'adozione di prassi e strumenti che assicurino le forniture, ciononostante, l'efficientamento del processo può portare a una ricaduta significativa sul risultato complessivo aziendale, sia in termini di potenziale risparmio conseguibile sia in termine di miglioramento del livello di servizio e dell'efficacia organizzativa. Ormai affidare a terzi l'esecuzione di servizi un tempo gestiti con personale interno è una prassi consolidata. È per questo che ogni buyer deve conoscere le specificità dell'acquisto di servizi per garantire un adeguato livello di servizio e contenere la riduzione dei costi totali.

L2

DURATA

3 ore

EDIZIONI

- 22 febbraio 2019
- 18 settembre 2019