

## NEGOZIAZIONE 1: LA TRATTATIVA D'ACQUISTO

I contenuti fondamentali per condurre e concludere una trattativa d'acquisto

L2

### DURATA

2 giornate

### EDIZIONI

- Milano 24-25 gennaio 2019
- Milano 01-02 luglio 2019
- Milano 13-14 novembre 2019
- on line 18-19 febbraio 2020
- Milano 20-21 febbraio 2020 + sessione follow up post aula di un'ora via web per il giorno 6 marzo
- on line 09-10 giugno 2020 + sessione follow up di un'ora via web per il giorno 23 giugno
- on line 29-30 settembre 2020 + sessione follow up post aula di un'ora via web per il giorno 9 ottobre
- on line 4-8 febbraio 2021
- on line 27-28 ottobre 2021
- on line 15-16- febbraio 2022
- Milano 11-12 Ottobre 2022
- On-Line e/o Milano (Via Imperia 2) 21-22 Febbraio 2023
- On-Line e/o Milano (Via Imperia 2) 17-18 Ottobre 2023
- On-Line e/o Milano (Via Imperia 2) 21-22 Febbraio 2024
- On-Line e/o Milano (Via Imperia 2) 23-24 Ottobre 2024